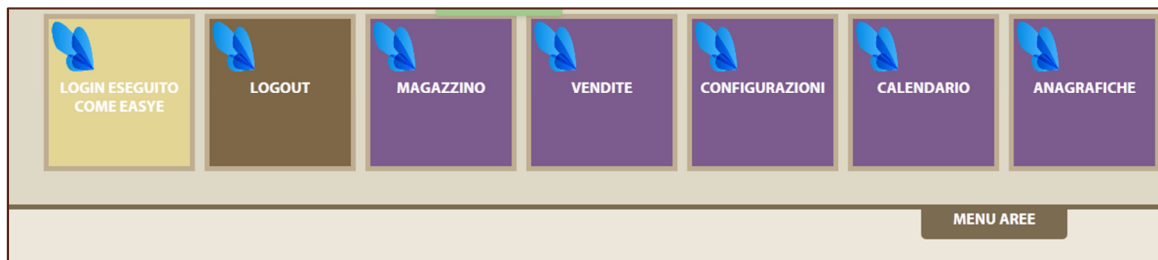


easyestetica è il software di gestione dei centri estetici, flessibile e adattabile alle specifiche esigenze. Semplice nell'utilizzo, è uno strumento di supporto al lavoro quotidiano del centro benessere.



easyestetica è composto da tre diversi moduli utilizzabili separatamente oppure in modo integrato:

1. **Calendario**
2. **Vendite**
3. **Magazzino.**

1. Calendario

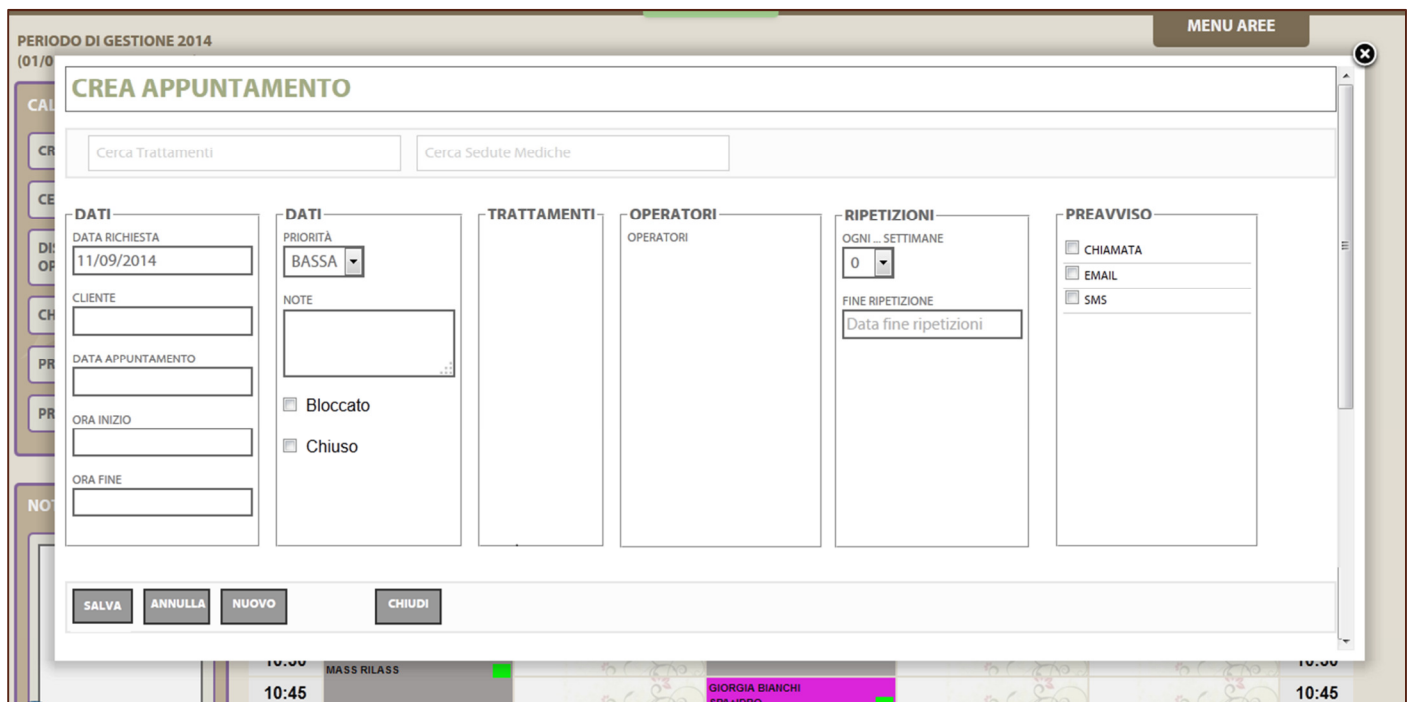
Il calendario è visualizzabile per **diversi operatori** contemporaneamente, in un'unica schermata personalizzabile:

CALENDARIO		DATA 13/09/2014	OGGI	SABATO	vis. OPERATORI
CREA APPUNTAMENTO		App. con note ■ App. da chiudere ■			
CERCA APPUNTAMENTO		ORA	IRIS -	GIULIA F.	GIULIA V.
DISPONIBILITÀ OPERATORI		07:30			
CHIUSURE		07:45			
PROMEMORIA SMS		08:00	ROSA BIANCHI VISO IDRA MASS COMPL ■		
PROMEMORIA EMAIL		08:15			
		08:30			
		08:45			
		09:00			
		09:15			ADELAIDE VERDI COMP+BRACCIA ■
		09:30			
		09:45			
		10:00			
		10:15			
		10:30	LORENA ROSSI MASS RILASS ■		
		10:45			GIORGIA BIANCHI SPA+IDRO ■
		11:00			
		11:15			

Il modulo CALENDARIO consente la:

- **Prenotazione** di un appuntamento **singolo** o **multiplo** (ripetuto nel tempo), che può contenere più trattamenti per il cliente;
- **Annullamento** di uno o più appuntamenti fissati;
- Inserimento di appuntamenti in **lista di attesa**;
- **Modifica** di un appuntamento o **cancellazione** definitiva.

L'inserimento degli appuntamenti nel planning è immediato in quanto basta selezionare il riquadro nella griglia del giorno scelto, in corrispondenza dell'operatore e dell'orario desiderato:



Si possono effettuare varie ricerche e **report** stampabili sugli appuntamenti fissati, ecco alcuni esempi:

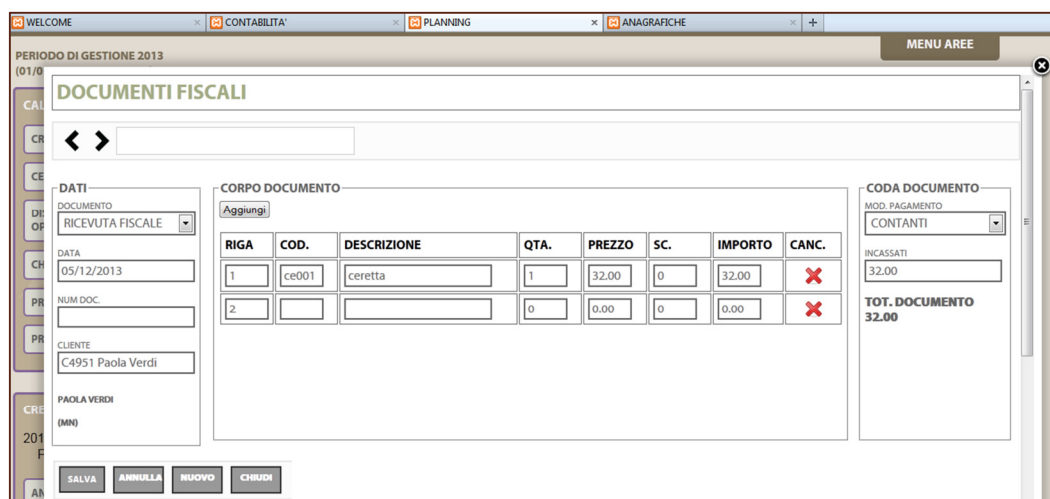
- Elenco completo degli appuntamenti fissati per un cliente;
- Liste di attesa dei clienti suddivisibili per data, operatore o trattamento;
- Lista appuntamenti per ciascun operatore;
- Lista appuntamenti relativi ad un trattamento;
- Lista appuntamenti che impegnano una cabina;
- Elenco telefonate da effettuare per preavviso appuntamenti ai clienti.

Il calendario prevede diverse funzionalità, tra cui:

- Invio automatico di **SMS** e **EMAIL** ai clienti per **promemoria** appuntamento;
- Gestione automatica degli **orari di lavoro** degli operatori, di ferie e straordinari;
- Gestione delle **cabine**: controllo automatico della disponibilità;
- Spazio per inserimento **note** sia nel planning che nel singolo appuntamento.

2. Vendite

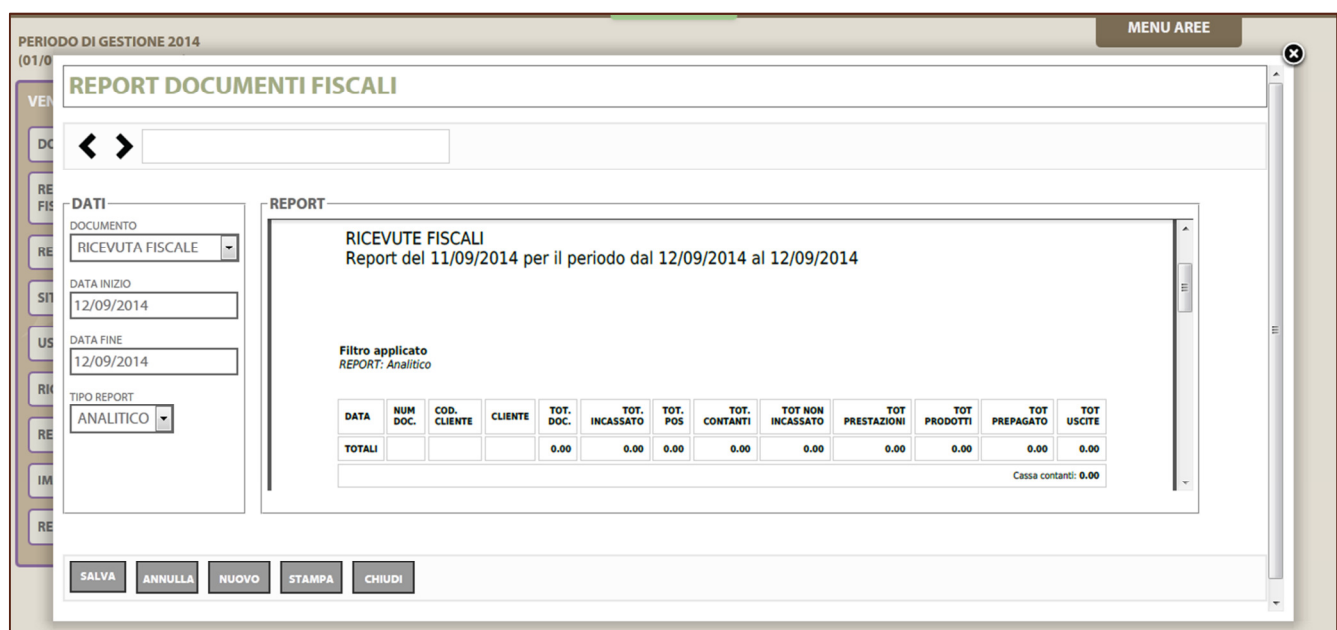
Dal planning è possibile creare direttamente la fattura o la **ricevuta fiscale** relativa a uno o più appuntamenti e la compilazione avviene in modo automatico:



The screenshot shows the 'DOCUMENTI FISCALI' form for creating a receipt. It includes fields for document type (RICEVUTA FISCALE), date (05/12/2013), and client name (C4951 Paola Verdi). The 'CORPO DOCUMENTO' table lists items with columns for RIGA, COD., DESCRIZIONE, QTA., PREZZO, SC., IMPORTO, and CANC. The 'CODA DOCUMENTO' section shows the total amount (32.00) and payment method (CONTANTI).

RIGA	COD.	DESCRIZIONE	QTA.	PREZZO	SC.	IMPORTO	CANC.
1	ce001	ceretta	1	32.00	0	32.00	X
2			0	0.00	0	0.00	X

Per controllare gli incassi giornalieri o in un arco temporale, è presente il **report degli incassi**:



The screenshot shows the 'REPORT DOCUMENTI FISCALI' form. It includes filters for document type (RICEVUTA FISCALE), start date (12/09/2014), and end date (12/09/2014). The 'REPORT' section displays a table of fiscal receipts for the period from 12/09/2014 to 12/09/2014. The table includes columns for DATA, NUM. DOC., COD. CLIENTE, CLIENTE, TOT. DOC., TOT. INCASSATO, TOT. POS., TOT. CONTANTI, TOT. NON INCASSATO, TOT. PRESTAZIONI, TOT. PRODOTTI, TOT. PREPAGATO, and TOT. USCITE. The total amount is 0.00.

DATA	NUM. DOC.	COD. CLIENTE	CLIENTE	TOT. DOC.	TOT. INCASSATO	TOT. POS.	TOT. CONTANTI	TOT. NON INCASSATO	TOT. PRESTAZIONI	TOT. PRODOTTI	TOT. PREPAGATO	TOT. USCITE
TOTALI				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

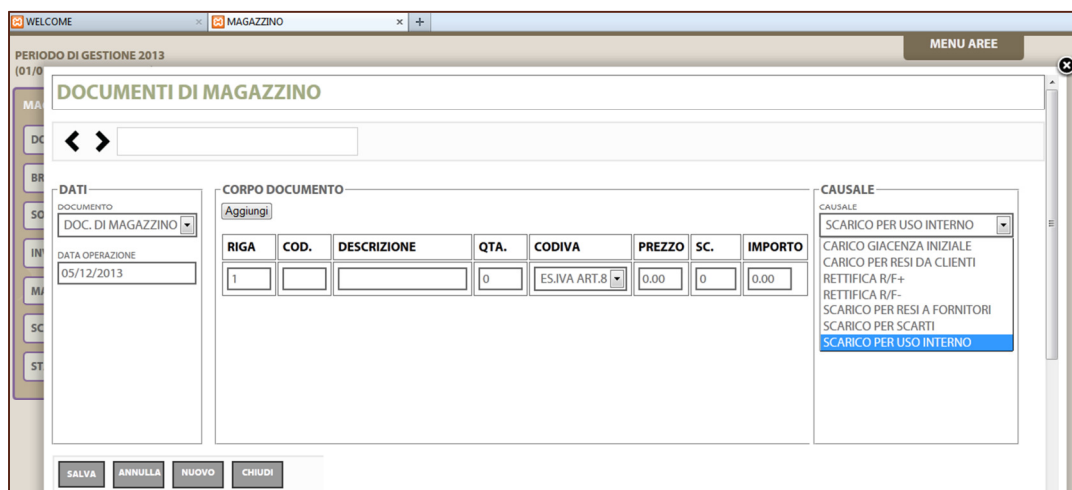
Il modulo Vendite ha inoltre la funzionalità di gestione della situazione contabile di ogni cliente. **Gestione crediti:** il software conteggia automaticamente gli importi a scalare del credito prepagato. **Gestione sospesi:** il software conteggia automaticamente gli importi non incassati e le relative ricevute non saldate.

Alcuni esempi di report di vendita stampabili:

- Analisi della marginalità dei trattamenti per ogni operatore;
- Conteggio delle ore di presenza e di impiego degli operatori;
- Calcolo delle marginalità dei prodotti e dei trattamenti;
- Analisi delle vendite per cliente, per prodotto e per trattamento.

3. Magazzino

Una corretta gestione del magazzino è indispensabile per un controllo dell'utilizzo dei prodotti all'interno del centro e della loro vendita. Il carico e scarico dei prodotti in **easyestetica** avviene mediante la compilazione del documento di magazzino:



Tramite l'emissione della fattura o della ricevuta fiscale, i prodotti venduti ai clienti vengono **scaricati** automaticamente dal magazzino: l'utilizzo del **lettore codice a barre** è un facilitatore per non commettere errori, funzionante sia per i documenti di vendita che per i documenti di magazzino.

easyestetica presenta la **reportistica** completa del magazzino: inventario, brogliaccio, elenco prodotti in esaurimento e altri report per l'analisi delle marginalità e delle vendite per cliente, prodotto, trattamento e periodo.

Per maggiori informazioni:

Siam & Logica srl

Tel. 0376 262133 - Fax 0376 262418

Email: easyestetica@siam.it